

Коефіцієнт поповнення грошових засобів характеризує ступінь збільшення залишку грошових засобів на підприємстві. Значення даного коефіцієнта має тенденцію до збільшення, у 2016 році він становив 83,040, що на 22,372 більше ніж у 2015 році та на 53,311 більше від 2014 року.

Коефіцієнт притоку грошових засобів характеризує скільки гривень чистого грошового потоку генерує 1 гривня грошових надходжень. Найвище значення показника спостерігалось в 2014 році і становило 0,007, потім відбувалося зменшення до від'ємного значення, що є негативним явищем для підприємства.

Отже, проведення коефіцієнтного аналізу дало можливість визначити наскільки ліквідними, окупними та ефективними є грошові потоки. Він дає змогу оцінити забезпеченість підприємства грошовими коштами, а також адекватність їх використання. Даний аналіз має перспективи для подальшого дослідження оскільки, грошові потоки є надзвичайно важливим чинником, котрий впливає на фінансовий результат суб'єкта господарювання, і його вдосконалення призведе до покращення економічної ситуації країни в цілому.

### **Література**

1. Іщенко Н. А. Оцінка ефективності формування грошових потоків підприємства / Н. А. Іщенко // Наукові записки КНТУ. – Вип. 11, ч. II. – 2011.
2. Крюкова І. О. Сучасні методичні підходи до оцінки грошових потоків підприємства [Електронний ресурс] / І. О. Крюкова, М. С. Свірідова // Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету – Режим доступу до ресурсу: <http://www.vestnik-econom.mgu.od.ua/journal/2016/21-2016/32.pdf>.
3. Спільник І. Грошові потоки підприємства: комплексний аналіз за даними фінансової звітності / Ірина Спільник, Ольга Загородна // Інститут бухгалтерського обліку, контроль та аналіз в умовах глобалізації : міжнар. зб. наук. пр. – 2017. – Вип. 1-2. – С. 67-85.

УДК 657.1

ІГНАТИШИН М. В.

к.е.н., доцент

ЛАДЖУН О. О.

Мукачівський державний університет

## **ДЕБІТОРСЬКА ЗАБОРГОВАНІСТЬ**

### **ТА ЇЇ ВПЛИВ НА РОЗРАХУНКОВІ ОПЕРАЦІЇ ПІДПРИЄМСТВА**

У період ринкових перетворень української економіки одним із ймовірних шляхів зміцнення фінансового стану підприємств є контроль за фактичним станом їх розрахунків,

динамікою дебіторської та кредиторської заборгованості, виявлення фактів навмисного спотворення облікових даних суб'єктами господарських зв'язків.

На сьогодні організація обліку дебіторської заборгованості на підприємстві будь-якої форми власності має важливе значення, оскільки сприяє упорядкуванню інформації, прозорості та достовірності даних із розрахункових операцій за борговими правами (з дебіторами) [1].

Отже, проведемо розрахунок середньої дебіторської заборгованості і коефіцієнта оборотності дебіторської заборгованості на кінець звітного періоду.

**Таблиця 1**

**Аналіз оборотності дебіторської заборгованості ВКФ «Ерко»**

Показники	2015 рік	2016 рік	Відхилення
Виручка від реалізації продукції, робіт, послуг, тис. грн.	96082	60838	- 35244
Середня дебіторська заборгованість, тис. грн.	3358	3854	496
Оборотність	28,6	15,8	-12,8

Зростання дебіторської заборгованості у 2016 р. свідчить про погіршення фінансового стану підприємств-партнерів. Зменшення виручки від реалізації продукції (робіт, послуг) на 35244 тис. грн. свідчить про зниження обсягу виробництва. Оборотність дебіторської заборгованості зменшилась, що є негативним фактором для підприємства. Загалом, на підприємстві прослідковується тенденція зниження ліквідності поточних активів у цілому, а отже і про погіршення фінансового стану підприємства.

Для вдосконалення системи з контролю за дебіторською заборгованістю на підприємстві необхідно створювати резерв сумнівних боргів та виробити порядок його визначення в обліковій політиці підприємства [2].

Значне перевищення фактичної дебіторської заборгованості над кредиторською створює загрозу фінансовій стабільності підприємства і робить необхідним залучення додаткових джерел фінансування. Також підприємству рекомендується ввести в практику здійснення лімітування дебіторської заборгованості як у загальних обсягах, так і у розрахунку на одного дебітора (існуючого чи потенційного) та періодично переглядати граничні суми [1]. В цілому з метою зменшення розміру дебіторської заборгованості на ФКФ «Ерко» рекомендується провести наступні заходи (рис.1).

Підсумовуючи наше дослідження можна зробити висновок, що з метою отримання повної й оперативної інформації щодо різних видів дебіторської заборгованості, яка складає значну частку у структурі оборотних коштів, доцільно забезпечити організацію цієї ділянки роботи з використанням розроблених нами класифікаційних ознак дебіторської заборгованості, що дасть можливість оперативно і якісно управляти процесом виникнення та

погашення дебіторської заборгованості.



**Рис. 1. Заходи щодо зменшення розміру дебіторської заборгованості на підприємстві**

На наш погляд, окрім запропонованих вище заходів щодо зменшення дебіторської заборгованості на ВКФ «Ерко» необхідно постійно вдосконалювати фінансову політику з управління дебіторською заборгованістю, адже саме політика управління дебіторською заборгованістю, яка представляє собою частину загальної політики управління оборотними активами підприємства, спрямована на розширення обсягів реалізації продукції, визначає ефективність роботи підприємства.

Важливу роль у функціонуванні якісного фінансового механізму на підприємстві повинна відігравати фінансова служба на яку покладено відповідальність за організацію фінансової роботи. При розробці якісної фінансової політики підприємства фінансовим аналітикам необхідно користуватись відповідною фінансовою інформацією до якої з точки зору фінансового контролю ставляться відповідні вимоги, що інформація повинна бути: точною; повною; достовірною; своєчасною.

В цілому побудова ефективної системи управління фінансовими ресурсами на підприємстві повинна бути направлена на досягнення стратегічних і тактичних цілей його діяльності.

**Література**

1. Домбровська Н. Р. Дебіторська та кредиторська заборгованості: проблеми класифікації / Н. Р. Домбровська // Інноваційна економіка. - 2014. – № 1. – С. 182-187.
2. Білик М. Д. Управління дебіторською заборгованістю підприємств /М. Д. Білик // Фінанси підприємств. – № 12.– 2003.– С. 24-36.
3. Кірейцев Г. Г. Фінансова звітність підприємств та її аналіз / Г. Г. Кірейцев. – К: ЦУЛ, 2013. – 452 с.

УДК 336.226.11

ІГНАТИШИН М. В.

к.е.н., доцент

ПЕЧУНКА О. Ю.

МАКСЮТОВА О. В.

Мукачівський державний університет

**ДО ПИТАННЯ ОПОДАТКУВАННЯ ПОДАТКУ НА ДОДАНУ ВАРТІСТЬ  
В КРАЇНАХ ЄС ТА УКРАЇНІ**

Реформування податкового законодавства в умовах, що склалися на сьогоднішній день в Україні, є необхідною умовою ефективної роботи всієї економічної системи. З огляду на прийняте рішення в орієнтації України на Європу, корегування існуючого інституційного механізму оподаткування має бути здійснено з урахуванням вимог європростору. У межах Європейського співтовариства діють Директиви ЄС [1]. Вести мову про їх дотримання Україною зарано, оскільки її рівень економічного, соціального і політичного розвитку не відповідає європейському, і відповідно інститути, адаптовані для країн Європи, не можуть бути застосовані в Україні.

Проте, при розбудові інституційного середовища в Україні необхідно орієнтуватися на соціально-економічні інститути, що діють в Європі, брати до уваги принципи побудови податкової системи ЄС, однак адаптувати їх до умов, що склалися в Україні на певному етапі розвитку.

Регулювання податкової сфери в Україні здійснюється у відповідності до Податкового кодексу України, норми якого зазнають постійних змін, що свідчить про значну нестабільність вітчизняної системи оподаткування.

Оскільки питання реформування податкової сфери стає все більш актуальним на сьогоднішній день, на нашу думку, доцільно буде провести порівняльне дослідження системи оподаткування ЄС та України з урахуванням значної кількості податкових новацій,