

SCIENCE JOURNAL

**Economics
and
Finance**



Scientific journal «ECONOMICS AND FINANCE»

Verlag SWG imex GmbH, Nürnberg, Deutschland

**WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT:
PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS**

Sammelwerk der wissenschaftlichen artikel

Wirtschaftswissenschaften, management, recht, probleme der wissenschaft und praxis: Sammelwerk der wissenschaftlichen artikel. Vol. 1 - Verlag SWG imex GmbH, Nürnberg, Deutschland, 2015. - 268 S

ISBN 978-617-7214-13-4

РОССИЙСКИЙ ИНДЕКС
НАУЧНОГО ЦИТИРОВАНИЯ

Science Index *

**Russischer Index der
Wissenschaftlicher Zitierung**

Übergeben für die Rezension

**Conference Proceedings Citation Index -
Social Sciences & Humanities (CPCI-SSH)**



THOMSON REUTERS

**Verlag SWG imex GmbH
Nürnberg, Deutschland,
2015**

ISBN 978-617-7214-13-4

© Drobjaska S.I., 2015

Verlag SWG imex GmbH

**WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT:
PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS**

Rezensenten:

Pelikh S. A.

Doctor Hab. in Economics, Professor of business economics of the Academy of Management under the President of the Republic of Belarus, Honoured Worker of Industry of the Republic of Belarus (Minsk)

Ruta Šneidere

PhD. in Economics, Docent, Head of Department of Accounting and auditing, University of Latvia (Rīga, Latvia)

Der wissenschaftliche redakteur:

*Kandidat der wirtschaftswissenschaften,
Dozent, Doktor der wissenschaft, honoris causa, Professor der RANH
S.I. Drobjasko*

Wirtschaftswissenschaften, management, recht: probleme der wissenschaft und praxis: Sammelwerk der wissenschaftlichen artikel. Vol. 1 - Verlag SWG imex GmbH, Nürnberg, Deutschland, 2015. - 268 S.

ISBN 978-617-7214-13-6

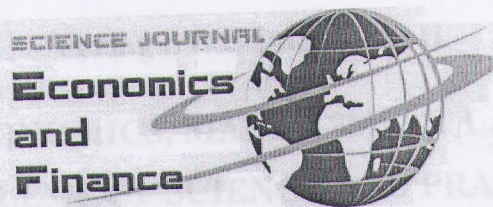
Das sammelwerk der wissenschaftlichen artikel ist nach den ergebnissen der wissenschaftlich-praktischen konferenz "Wirtschaftswissenschaften, management, recht: probleme der wissenschaft und praxis" herausgegeben und ist eine wissenschaftlich-praktische veröffentlichung. Hier gibt es die wissenschaftlichen artikel der studenten, aspiranten, doktoranten, kandidaten und doktoren der wissenschaften, der forschner und praktiker aus Europa, Russland, aus der Ukraine, aus nahem und fernem ausland. In den artikeln sind die forschungen berichtet, die prozesse veränderungen in der struktur der modernen ökonomik und des staatsaufbau wiedergeben. Der sammelband ist für studenten, aspiranten, doktoranten, hochschullehrer, forschner, praktiker und an tendenzen der entwicklung der modernen ökonomischen wissenschaft interessierenden menschen bestimmt.

ISBN 978-617-7214-13-6 ✓

© Verlag SWG imex GmbH, 2015

© Autoren der Artikeln, 2015

© Drobjasko S.I., 2015



Scientific journal «ECONOMICS AND FINANCE»

Verlag SWG imex GmbH, Nürnberg, Deutschland

**ECONOMICS, MANAGEMENT LAW:
PROBLEMS OF SCIENCE AND PRACTICE**

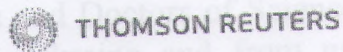
Collection of scientific articles

List of journals indexed

РОССИЙСКИЙ ИНДЕКС
НАУЧНОГО ЦИТИРОВАНИЯ
Science Index *

Submitted for review in

Conference Proceedings Citation Index -
Social Sciences & Humanities (CPCI-SSH)



Verlag SWG imex GmbH
Nürnberg, Deutschland,
2015

Verlag SWG imex GmbH

**ECONOMICS, MANAGEMENT LAW:
PROBLEMS OF SCIENCE AND PRACTICE**

Reviewers:

Pelikh S. A.

Doctor Hab. in Economics, Professor of business economics of the Academy of Management under the President of the Republic of Belarus, Honoured Worker of Industry of the Republic of Belarus (Minsk)

Ruta Šneidere

PhD. in Economics, Docent, Head of Department of Accounting and Auditing, University of Latvia (Rīga, Latvia)

Science editor:

Drobjazyko S.I.

Ph.D. in Economics, Associate Professor, Doctor of science, Honoris causa, Professor of RANH

Economics, management, law: problems of science and practice: Collection of scientific articles. Vol. 1 - Verlag SWG imex GmbH, Nürnberg, Deutschland, 2015.- 268 p.

ISBN 978-617-7214-13-6

Collection of scientific articles published on the results of the International scientific and practical conference "Economics and management: problems of science and practice" is the scientific and practical publication, which contains scientific articles of students, graduate students, Candidates and Doctors of Sciences, research workers and practitioners from Europe, Russia, Ukraine and from neighbouring countries and beyond. The articles contain the study, reflecting the processes and changes in the structure of modern economy and state structure. The collection of scientific articles is for students, postgraduate students, doctoral candidates, teachers, researchers, practitioners and people interested in the trends of modern economic science development.

ISBN 978-617-7214-13-6

© 2015 Copyright by Verlag SWG imex GmbH

© 2015 Authors of the articles

© 2015 Drobjazyko S.I.

Shevchenko O.L. MYTHOLOGIZATION AS MARKETING TOOL IN CONSUMPTION SOCIETY.....	120
Shenderivska L.P., Uzhvii M.V. OUTSOURCING: THE ESSENCE AND IMPACT ON THE EFFICIENCY OF PUBLISHING COMPANY.....	123
Shcherbakov M.E., Makarenko P.M. THEORETICAL ASPECTS OF REDUCING PRODUCTION COSTS IN AGRICULTURAL ENTERPRISES	127
3. PRODUCTIVE FORCES DEVELOPMENT AND REGIONAL ECONOMY	132
Bektemirova N., Moldakenova E. ABOUT PERFECTION OF FUNCTIONING OF SPECIAL ECONOMIC ZONES IN CONDITIONS INDUSTRIAL-INNOVATION OF DEVELOPMENT OF REGIONS RK.....	132
Hoblyk V.V. MECHANISMS OF PUBLIC ADAPTATION OF INVESTMENT PROJECTS AT THE REGIONAL LEVEL.....	135
Horbach L.M. COMPARATIVE ANALYSIS OF SCIENTIFIC APPROACHES TO THE THEORIES OF REGIONAL ECONOMIC DEVELOPMENT	139
Zhilin M.V. WORLD STEEL MARKET REVIEW	144
Karpenko A.V., Karpenko N.M., Reisler S.S. RECRUITMENT IN UKRAINE: ASPECTS OF NATIONAL AND REGIONAL DEVELOPMENT	148
Kozakevych A., Nykonchuk V. THEORETICAL ASPECTS OF HUMAN PERSONAL POTENTIAL	153
Petrulina Z. V., Chibisova O.V. REGIONAL ECONOMIC COOPERATION OF THE SOUTH OF RUSSIAN FAR EAST AND CHINA: PROBLEMS AND PROSPECTS.....	157
4. MONEY, FINANCE AND CREDIT	162
Shchurevych O.I. THE MODERN CONDITIONS OF THE CAPITALIZATION OF THE UKRAINIAN BANKING SYSTEM.....	162
5. ACCOUNTING, ANALYSIS AND AUDIT	167
Amanova G.D., Tukenova B.U., Baizhanova L.M. WAYS TO STRENGTHEN THE FINANCIAL ORGANIZATION.....	167
Havrylenko N.V., Holovchenko E. DEVELOPMENT MANAGEMENT PHASED IMPLEMENTATION OF INVESTMENT PROJECTS.....	170
Zdyrko N. ACCOUNTING SHORT-TERM GOVERNMENT SUPPORT OF FARMS OF UKRAINE	175
Zozuliak M.M. ECONOMIC ESSENCE AND ACCOUNTING OF THE COMPANY'S COSTS IN THE CONTEXT OF UKRAINIAN LEGISLATION.....	179
Kutsyns'ka M. INFORMATION AND ACCOUNTING SOFTWARE FOR MANAGEMENT OF INNOVATIVE POTENTIAL OF THE UKRAINIAN PHARMACEUTICAL ENTERPRISES	183
Oliiarnyk T. Y. FUNCTIONAL COST ANALYSIS OF HOTEL SERVICES	187
Rozdobudko V.V. ANALYSIS OF AUDIT ACTIVITIES IN UKRAINE: STATUS AND DEVELOPMENT PROSPECTS	192
Fabiianska V.Y. ACCOUNTING AND CONTROL OF ETHANOL PRODUCTION IN DISTILLERIES OF UKRAINE.....	196
6. TAXATION AND ACCOUNTING SYSTEM	200
Gallyamova T.R. IMPROVING THE EFFICIENCY OF TAX CONTROL AS A FACTOR OF FINANCIAL SECURITY OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN.....	200
Kuzmenko V.V., Molodykh V.A. MODELING THE IMPACT OF TAX POLICY FOR THE PARAMETERS FINAL EFFECTIVE FUNCTIONING OF ECONOMIC COMPLEX.....	204
Pushak Ya.Ya., Shtanhret M.J., Ruda O.I. METHODOLOGICAL APPROACHES TO DETERMINING OF THE REGION'S BUDGET POTENTIAL.....	207
7. ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS ENTITIES	212
Bulkot A.V., Pinchuk A.A. INTERNAL DOCUMENTARY CONTROL SYSTEM OF ECONOMIC AGENTS AS A FACTOR OF BUSINESS ECONOMIC SECURITY.....	212

participants SEZ and from will be involved (attracted) the international professional companies - operators with use of the mechanism of partial compensation of expenses by the state.

Thus, proceeding from the carried out (spent) analysis, for the further perfection of functioning SEZ, that is one of the factors of the accelerated economic growth at the expense of activation international and deepening integral of economic processes, and also mobilization of the investments, as priority directions is considered(counted) the following:

- Realization of the effective state investments in creation of an infrastructure SEZ (that to the investor wishing to become by a TSR of a zone, it was not necessary to think of quality of a transport, municipal, engineering infrastructure);

- Normalization of administration of processes connected to realization of the investment projects, namely: reduction of terms of realization various acceleration of procedure of registration of the participants SEZ, minimization corruption of displays;

- Introduction of the mechanism of rendering of services to the participants SEZ by a principle "one windows";

- Optimization of the tax laws in view of individual features by everyone SEZ, and also with use of a principle of differentiation tax preference depending on volume of the investments in the enterprises SEZ.

List of reference:

1. Agreement between Government of Russian Federation, Government of Republic Belarus and Government of Republic of Kazakhstan from 18.06.2010y. "On free (special, special) economic zones in customs territory of customs union and customs procedure of a free customs zone" // Legal-reference system.
2. Law of Republic of Kazakhstan from 06.07.2007y. №274-Z "About special economic zones in Republic of Kazakhstan" // the Kazakhstan truth. 17.07.2007y.
3. State program on forced industrial-innovationto development of Republic of Kazakhstan for 2010-2014 years. - Astana, 2010.
4. Program of development of territory of the East Kazakhstan area for 2011-2015 years authorized by the decision XXVI of Session East Kazakhstan regional №26/315-IV from 24.12.2010y. - Ust-Kamenogorsk, 2010.

Hoblyk V.V.

Doctor of economic sciences, Associate professor
Mukachevo State University, Mukachevo

MECHANISMS OF PUBLIC ADAPTATION OF INVESTMENT PROJECTS AT THE REGIONAL LEVEL

Гоблик В.В.

д.е.н., доцент

Мукачевський державний університет, Мукачево

МЕХАНІЗМИ СУСПІЛЬНОЇ АДАПТАЦІЇ ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПРОЕКТІВ НА РЕГІОНАЛЬНОМУ РІВНІ

The basic approaches of the work with foreign investors, local authorities, instruments regulating the investment process at the regional level are researched in the article. Found out the main problems and shortcomings of the investment policy in forming the investment resources in the region. Defined the necessity of social adaptation mechanism of investment projects improvement.

Keywords: *investment, a foreign investor, infrastructure, region, local government.*

В статті досліджено основні підходи до роботи з іноземними інвесторами органів місцевої влади, інструменти регулювання інвестиційного процесу на регіональному рівні. З'ясовано основні проблеми та хибі інвестиційної політики у формуванні інвестиційних ресурсів в регіоні. Обґрунтовано необхідність подальшого вдосконалення механізму суспільної адаптації інвестиційних проектів.

Ключові слова: *інвестиція, іноземний інвестор, інфраструктура, регіон, місцеве самоврядування.*

Залучення інвестицій у розвиток території, особливо коли мова йде про роботу із закордонними інвесторами, є не тільки проблемою економічного порядку. Адже інвестиція, як ринковий феномен, має декілька цікавих особливостей. По-перше, вона є сферою реалізації фінансового інтересу інвестора і засобом збільшення прибутковості його бізнесу.

По-друге, відображає прагнення інвестора до розвитку власного бізнесу, намагання модернізувати своє виробництво згідно вимог ринку. По-третє, виступає мотивуючим моментом для працівників, задіяних в реалізації інвестиційного проекту (це і зарплата, і можливість професійного зростання, і ширша сфера застосування фахових навичок та умінь). По-четверте, є об'єктом пильної уваги органів місцевої влади, оскільки дозволяє їм сподіватися на збільшення надходжень до місцевого бюджету, вирішення низки соціальних проблем регіону, розвиток місцевої інфраструктури тощо. Зрештою, інвестиція є ланкою суспільно-економічного процесу, в якій стикаються і знаходять своє компромісне вирішення інтереси різних груп-підприємців, влади, населення регіону (в тому числі і найманих працівників), а також відповідних ринкових інституцій (банків, консалтингових структур, транспортних організацій, комунікаційних мереж тощо).

Саме остання особливість змушує розглядати інвестування, а відтак і процес залучення іноземних інвестицій в економіку регіону, як сферу, що має чітко виявлену суспільно-психологічну канву, тобто є об'єктом не лише економіки, але і соціології, психології та політики. У зв'язку з цим, залучення іноземних інвестицій в місцеву економіку полягає не лише в роботі з потенційним інвестором, але також має на меті враховувати ті пріоритети території, що визначаються інтересами її населення, а точніше – інтересами місцевої громади. Ця теза підтверджується практикою більшості сучасних європейських держав, особливо наших західних сусідів, а також реаліями формування інвестиційного клімату окремих регіонів України. Так, досвід роботи з іноземними інвесторами на території Східної Європи опирається на чітку систему децентралізації влади та дотримання принципу субсидіарності: на вищій щабель влади передаються лише ті повноваження, яких об'єктивно не можуть виконувати управлінські органи нижчого рівня. Відтак, більшість організаційно-технічних функцій із залучення та супроводу іноземних інвесторів покладається саме на органи місцевого самоврядування та регіональні органи влади, які і є «локомотивом» інвестиційного процесу не лише на регіональному, але, фактично, і на загальнодержавному рівні.

Не виникає сумнівів у тому, що обласне керівництво повинне мати достатньо повноважень і мотивації, щоб сприяти усуненню більшості організаційно-економічних проблеми, які виникають в інвестора (іноземного або вітчизняного) на території відповідного регіону. Сподівання на те, що вказані проблеми вирішуватимуться обласним керівництвом або і центральним апаратом міністерств чи відомств, супроводжуване вичікуванням, доки цей апарат ухвалить потрібні рішення, у більшості випадків не є ефективним.

Водночас, не можна забувати і про «підводні течії» суспільно-політичного характеру, що мають місце в регіоні. Тобто, місцева влада мусить чітко структурувати існуючі на шляху іноземних інвестицій проблеми у двох вимірах:

- організаційно-економічному (нормативно-правова база, регуляторна політика, сприяння в реалізації інвестиційних проектів, своєчасне вирішення проблем, що виникають під час освоєння інвестицій), а також
- латентному (політичні інтереси, соціальні прагнення, суспільні стереотипи, психологічні установки, історичні забобони тощо).

Саме на цих двох «китах» слід вести роботу з потенційними інвесторами. Адже існують випадки, коли вирішення всіх організаційно-економічних питань інвестиційного проекту «затмарюється» неадекватною суспільною реакцією «приймаючої» сторони. Наприклад, відомі випадки, коли місцева громадськість розпочинала акції протесту проти розгортання іноземних виробництв, аргументуючи це небезпекою для екології, низьким рівнем охорони праці, «прихованою недоброзичливістю» інвестора. Інколи такі протести, явно чи приховано, стосувалися і вітчизняних інвесторів, які хотіли вкласти кошти в економіку окремих регіонів, реінвестуючи їх з інших областей нашої держави. Слід наголосити, що далеко не у всіх випадках ці «страхи» мали під собою об'єктивне підґрунтя. Крім того, слід враховувати тенденції до формування в Україні суспільної думки в напрямі гіпертрофування значимості економічної безпеки, коли міжнародна (а останнім часом і

міжрегіональна) конкуренція трактується як негативний феномен і спонукає окремих політиків та посадовців до ініціювання протекціоністських обмежень, «захисту вітчизняного виробника», розгортання кампаній, спрямованих на виштовхування «чужих» інвесторів за межі регіону.

Таким чином, на територіальні органи влади покладається не тільки завдання створення позитивного іміджу свого регіону в очах потенційного інвестора, але і не менш важлива задача формування в середовищі місцевої громади усвідомленого розуміння того, що без іноземних інвестицій сьогодні складно розраховувати на досягнення економічного зростання та вирішення соціальних проблем.

У цьому ракурсі слід виділити два підходи до «популяризації» інвестора в очах місцевої громади. По-перше, це заохочення до інвестування на території відповідного регіону відомих у світі компаній, які, вкладаючи свої кошти, несуть також відповідний позитивний імідж, «змушують» місцеве населення гордитись співпрацею з компаніями зі світовим ім'ям, а інших іноземних підприємців спонукають до того, щоб уважніше придивлялись до інвестиційних можливостей регіону.

По-друге, це робота з невеликими інвесторами, які можуть компенсувати свою незначну фінансову потужність близькістю до безпосереднього працівника, налагодженням системи ефективних комунікацій на місцевому рівні, доступністю менеджменту цих підприємств для пересічних мешканців, заповнювати численні дрібні ніші у економіці регіону, необхідними для її розвитку капіталовкладеннями. Мова, зокрема, йде про такі галузі, як туризм, деревообробна, текстильна, транспортні перевезення, комп'ютерні та інші послуги. Головне, як в одному, так і у другому випадку – уміння запобігати виникненню тих ризиків, що зазвичай створюють напругу у стосунках інвестора з місцевою громадою. Найчастіше ці ризики виникають у зв'язку з невмінням місцевої влади ефективно співпрацювати з потенційним інвестором, причина чого може критися як у слабкій фаховій підготовці її працівників регіональних адміністрацій та органів місцевого самоврядування, так і в недостатньо розвиненій інформаційній інфраструктурі регіону (відсутність належного комп'ютерного забезпечення, проблеми доступу до мережі Інтернет тощо). Це, у свою чергу, призводить до нерозуміння мотивів і потреб потенційного інвестора, нездатності зайняти адекватну позицію на переговорах із ним, поширенні неправдивої інформації про інвестора на території регіону.

З іншого боку, існують чинники, які провають виникнення інвестиційних конфліктів з вини самого інвестора. Зазвичай ці фактори базуються на неповній інформації інвестора про регіон, в якому він збирається реалізувати свій проект. Наприклад, потенційний інвестор знає, що тут є дешева робоча сила або сировина, але зовсім не орієнтується в її якісних та кількісних параметрах, особливостях взаємодії з місцевою владою, суспільних настроях тощо.

Часто причиною виникнення конфліктних ситуацій між інвестуючою та приймаючою сторонами стає експансивна поведінка інвестора, викликана його односторонньою мотивацією на реалізацію власних фінансових інтересів. У цьому разі він може наштовхнутись на не менш експансивну поведінку представників місцевої влади, які крім виконання обов'язкових умов контракту здатні вимагати від нього вирішення певних соціальних проблем регіону чи вкладення коштів у розвиток його інфраструктури. Такі приклади є достатньо типовими і потребують особливої уваги з боку управлінських органів на місцях.

Які ж інструменти в руках органів регіональної влади та місцевого самоврядування можуть виявитись достатньо ефективними для запобігання конфліктних ситуацій у стосунках з іноземним чи внутрішнім інвестором або для їх локалізації в разі розгортання конфлікту?

Насамперед, слід відзначити, що найкращим засобом уникнення будь-яких конфліктів є наявність стратегії розвитку регіону, в якій виписані всі пріоритети та критерії оцінки ефективності інвестиційних проектів, що реалізуються на його території. За наявності

такої стратегії будь-який інвестор може заздалегідь ознайомитись із усіма нюансами її реалізації, а відтак обезпечити себе від потенційного протистояння з місцевою владою.

По-друге, не слід ігнорувати такого важеля впливу на поліпшення інвестиційного клімату регіону та інструменту нівелювання фінансових ризиків іноземного інвестора а його території, як налагодження ефективної взаємодії з фіскальними і контролюючими органами, насамперед податковою адміністрацією та митницею. Адже в разі гармонійної співпраці місцевої влади та фіскальних установ, останні перестають відігравати роль «інквізиції» на регіональному рівні, а починають краще розуміти проблеми інвестора і його завдання щодо стимулювання регіонального економічного розвитку. В цьому разі стає набагато простіше усувати і ті нормативно-правові бар'єри, що формуються на центральному владному щаблі. Адже коли є консенсус між місцевою владою, інвестором і фіскальними органами на місцях, тоді вносити пропозиції щодо зміни відповідних нормативно-правових актів значно легше.

Наступним дієвим засобом запобігання конфронтації між інвестором та місцевою громадою є формування узгоджених зі стратегією розвитку регіону інвестиційних пропозицій, а також розробка відповідних інвестиційних проектів. У цьому разі потенційний інвестор може погодитися на реалізацію проекту, ідея, концепція та стратегія реалізації якого запропоновані самим регіоном, а значить апріорно враховують інтереси. Такі інвестиційні пропозиції та проекти доцільно розробляти на основі пропонування під забудову вільних земельних ділянок (з налагодженими комунікаціями та розвиненою інфраструктурою), незавершених будівництв, незадіяних виробничих об'єктів, а також діючих підприємств.

Всі перелічені засоби можна віднести до інструментів прямого сприяння суспільній адаптації інвестиційних проектів. Поряд з ними також існують інші, так звані опосередковані засоби, що сприяють повнішому узгодженню інтересів місцевої громади та інвестора. На перше місце в їх числі варто поставити формування адекватного рівня фахової підготовки місцевих управлінських кадрів. Для цього можна використовувати як науково-освітній потенціал вищих навчальних закладів і консалтингових компаній свого регіону, включаючи відповідні Регіональні інститути державного управління Національної академії державного управління при Президентові України, так і залучаючи кошти відповідних програм міжнародної технічної допомоги з метою проведення тренінгів персоналу, курсів іноземних мов, вивчення форм роботи у сфері економічної дипломатії тощо.

Не менш важливим засобом опосередкованого впливу на суспільну адаптацію інвестиційних програм є розвиток ринкової інфраструктури регіону. Мається на увазі, насамперед, вирішення житлово-комунальних проблем (водо-та теплопостачання, наявність ліній електропередач і телефонних комунікацій), відкриття невеликих, але комфортних готелів, ремонт автодоріг, облаштування прикордонного сервісу тощо. З одного боку, це сприяє підприємцям в реалізації інвестиційних проектів на території регіону, а з іншого дозволяє місцевим мешканцям асоціювати створення належного інвестиційного клімату з поліпшенням умов їхнього побуту.

Іншим аспектом розвитку ринкової інфраструктури регіону є формування якісного інституційного забезпечення інвестиційного процесу. Йдеться про створення та підвищення ефективності функціонування регіональних інституцій, що покликані співпрацювати з внутрішніми і зовнішніми інвесторами задля поліпшення умов їхньої діяльності на території відповідних регіонів. Такими інституціями, насамперед, є торгово-промислові палати та їхні відділення, агенції регіонального розвитку, центри сприяння залученню іноземних інвестицій, бізнес-інкубатори, консалтингові фірми, асоціації підприємців, наукові установи тощо.

Крім того, як органи місцевої влади, так і заклади інституційної інфраструктури покликані формувати середовище постійного діалогу з інвестором. Це стосується проведення інвестиційних форумів, на яких обговорюються гострі проблеми інвестиційного клімату, ярмарків інвестиційних пропозицій, метою яких є зацікавлення потенційних інвесторів у реалізації відповідних проектів, робота з представниками дипломатичних установ, як закордонних, що розташовані на території відповідного регіону (насамперед, генеральних і

почесних консульств), так і торгово-економічних місій і консульських установ у складі посольств України за кордоном.

На окрему увагу в плані суспільної адаптації інвестиційних програм заслуговує діяльність такої інституції, як Ради з питань залучення іноземних інвестицій при головах обласних і обласних державних адміністрацій (або навіть при органах місцевого самоврядування), до складу яких входять як представники місцевого бізнесу та громадськості, так і діючі інвестори. Робота таких рад може стати інструментом узгодження різних груп інтересів ще на підготовчій стадії інвестиційного проекту, а в ході його реалізації сприяти узгодженій взаємодії закордонних інвесторів та їхніх українських колег, включаючи можливих контрагентів та підрядників, з органами регіональної влади та місцевим населенням.

Таким чином, в нинішніх умовах проблему активізації інвестиційного процесу на регіональному рівні неможливо успішно вирішувати без ефективного узгодження інтересів самих інвесторів з інтересами мешканців того регіону, в якому планується чи відбувається реалізація інвестиційного проекту. Головними засобами цього узгодження є, насамперед, поширення в середовищі потенційних інвесторів достовірної інформації про регіон та його інвестиційні потреби, популяризація серед місцевих мешканців планованих до реалізації закордонними підприємцями інвестиційних проектів, залучення громадськості до формування інвестиційних пропозицій регіону, налагодження постійного контакту між іноземними інвесторами та представниками територіальної громади.

В цьому разі успішна реалізація інвестиційних проектів опиратиметься не тільки на макроекономічну потребу та зусилля центральної чи обласної влади, але і матиме дієву підтримку на місцях, а діалог між населенням відповідних регіонів та інвесторами створюватимуть надійний ґрунт до розширення бази інвестування та формування в регіоні оптимального інвестиційного клімату.

Horbach L.M.

Ph.D., Associate Professor

Volyn Institute named after V. Lypynskiy MAUP, Ukraine

COMPARATIVE ANALYSIS OF SCIENTIFIC APPROACHES TO THE THEORIES OF REGIONAL ECONOMIC DEVELOPMENT

Горбач Л.М.

к.е.н., доцент

Волинський інститут ім. В. Липинського МАУП, Україна

ПОРІВНЯЛЬНИЙ АНАЛІЗ НАУКОВИХ ПІДХОДІВ ДО ТЕОРІЙ РЕГІОНАЛЬНОГО ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ

The article deals with the characteristic of theories and models of the regional growth and development. The author shows and analyzes their advantages and disadvantages, the possibility of their practical application. It carries out the comparative analyzes of the views of various scientific fields to the problems of regional economic development.

Key words: *the regional development, the theories of regional economic development, the concept, the neoclassical theories, theories of cumulative growth, the theory of competitive development, the modern theories.*

У статті подана характеристика теорій і моделей регіонального росту і розвитку. Автором виділені їх переваги і недоліки та можливості застосування на практиці. Здійснено порівняльний аналіз поглядів різних наукових напрямків на проблеми регіонального економічного розвитку.

Ключові слова: *регіональний розвиток, теорії регіонального економічного розвитку, концепція, неокласичні теорії, теорії кумулятивного росту, теорії конкурентного розвитку, сучасні теорії.*

Теорії регіонального розвитку мають багату наукову спадщину і багато в чому ґрунтуються на положеннях теорій економічного росту і розвитку.

Початковий імпульс теоріям регіонального розвитку дали в свій час німецькі дослідники: Й. Тюнен (теорія сільськогосподарського штандорта), А. Вебер (теорія «промислового штандорта»), В. Кристаллер (теорія «центральных місць»), А. Льош (теорія промислової організації виробництва), В. Лаунхардт (теорія регіонального штандорта